



#### LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

- 2<sup>de</sup> professionnelle de la famille de métiers du « Conseil-Vente »
- Deux objectifs :
  - Faire découvrir les secteurs de la vente
  - Acquérir et mettre en œuvre les connaissances techniques et savoir-faire pratiques nécessaires à la vente de produits de jardin

#### PUBLIC CIBLÉ & PRÉREQUIS

- Après une classe de troisième (collège, enseignement agricole, prépa-métiers)
- Après une seconde générale et technologique, toutes options
- Après un CAP (toutes options)

#### ACCÈS AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

- Chaque situation est étudiée pour adapter le parcours de formation du jeune en situation de handicap
- Possibilité de demande d'aménagement de la scolarité (PAP, assistant vie scolaire...)
- Possibilité de demande d'aménagement des épreuves d'examen

#### DURÉE

- Première année du cycle de bac professionnel TCVUJ (Technicien-Conseil Vente Univers Jardinerie)

#### CONDITIONS D'INSCRIPTION ET MODALITÉS DE SÉLECTION

- Instruction de la candidature en commission d'affectation par l'Inspection Académique départementale, procédure dite « AFFELNET », gérée par l'établissement d'origine

#### COUT

- Restauration et hébergement possible
- Frais de scolarité à prévoir : forfait photocopie, fournitures scolaires, équipement de protection individuelle

## CONTENUS DE LA FORMATION

<b>ENSEIGNEMENTS GENERAUX</b>	
<b>EG1</b> : interprétation de phénomènes variés à l'aide de démarches et d'outils scientifiques	Maths, physique-chimie, biologie-écologie, informatique
<b>EG2</b> : construction d'une culture humaniste	Histoire-géographie, lettres
<b>EG3</b> : Développement d'une identité culturelle ouverte sur le monde	Sciences Economiques et Sociale, Education Socio-Culturelle, Anglais
<b>EG4</b> : l'expérience du vivre et de l'agir ensemble dans le respect de l'autre	Education Physique et Sportive, Education Socio-Culturelle, Enseignement Moral et Civique
<b>ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS</b>	
Techniques de vente	Techniques commerciale Biologie-écologie Sciences et Techniques Horticoles
Environnement du point de vente et merchandising du produit	
Produits de jardin	
<b>ESPACES A L'INITIATIVE DE L'ETABLISSEMENT</b>	
Etre acteur de sa réussite	
Vivre ensemble en citoyen du monde	
Découvrir des secteurs d'activités et développer des compétences polyvalentes	

### MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Formation en présentiel sur 30 semaines
- 6 semaines de stage en entreprise du secteur, dont 3 prises sur la scolarité
- Service dans les serres pédagogiques : entretien des végétaux et vente aux particuliers

### POURSUITE D'ETUDES ET DEBOUCHES

- Bac professionnel Technicien-Conseil Vente Univers Jardinier
- Sous condition, bac professionnel Technicien Conseil-vente en Animalerie
- Toutes formations en commerce (bac professionnel ou CAP) par la voie scolaire ou l'apprentissage

